

# IMPACTCHINA 2016-2017

## PÉKIN / HONG KONG / SHENZHEN - CANTON / SHANGHAI

Un programme d'accélération pour réussir votre implantation  
et votre développement commercial sur le marché chinois

..... **Du 6 au 17 mars et du 8 au 19 mai 2017** .....

**VOUS ÊTES  
une start-up  
française**



... active dans les **secteurs du numérique**,  
de la Fintech, de l'IoT – BtoB ou BtoC, avec 3 ans  
minimum d'existence et un chiffre d'affaires supérieur à 1  
M€ sur le dernier exercice comptable

... **désireuse d'accroître votre visibilité, de vous implanter  
et accélérer votre développement commercial  
sur le marché chinois**

**NOUS VOUS  
PROPOSONS  
un programme  
d'accélération  
sur-mesure...**



... **basé sur :**

- Un coaching collectif et individuel en amont pour vous permettre de maîtriser les codes et les pratiques business nécessaires à votre développement sur le marché chinois
- 5 semaines « terrain » pour rencontrer les dirigeants de prospects pertinents, ainsi que les potentiels financeurs ou facilitateurs de votre développement sur le marché chinois

### ..... CONDITIONS REQUISES POUR CANDIDATER :

- Votre chiffre d'affaires dépasse 1 M€ sur le dernier exercice comptable
- Vous avez plus de 3 ans d'existence (contrainte souvent imposée par les grands groupes)
- Vous êtes prêt à recruter au moins une ressource sinophone à court terme
- Vous êtes prêt à consacrer au minimum 30 % de votre temps au marché chinois sur les 12 mois à venir en tant que dirigeant



Suite au succès d'Acceleratech China 2015 et fort de 3 éditions du French Tech Tour China de 2012 à 2014, Business France et Bpifrance lancent **Impact China 2016**. En participant à ce programme d'accélération, unique en son genre, vous atteindrez **trois objectifs essentiels** :



#### Accroître votre visibilité et initier des courants d'affaires

- **Programme de rendez-vous en BtoB sur 4 semaines (2 x 2 semaines) réparti parmi les 4 centres de la Tech chinoise** accompagné de nos experts et interprètes. Une 5<sup>e</sup> semaine à fixer pendant le programme (avant le 17 juin 2017) en fonction des opportunités identifiées
- **Événements de networking pour s'intégrer aux écosystèmes Tech et French Tech locaux** (interventions, séminaires et salons)
- **Coaching individuel et plans d'actions spécifiques aux besoins et aux objectifs commerciaux de chaque entreprise**, réalisés avec nos partenaires et mentors



#### Maîtriser les pratiques d'affaires et d'implantation

- **Coaching en amont du programme (support au recrutement, entretiens de diagnostics et bootcamp sur deux jours)**
- **Coaching individuel et sessions avec les mentors pour établir les stratégies juridiques, comptables, fiscales et management RH avec les coaches et mentors** pour un développement accéléré en Chine



#### Accéder au financement en Chine

- **Rencontre avec des investisseurs potentiels** et notre partenaire Shanghaivest
- **Évaluer le degré d'opportunité d'une levée de fonds en Chine** et identifier les étapes à mettre en œuvre en cas de diagnostic positif

**5 SEMAINES  
d'accélération  
parmi les  
4 ÉCOSYSTÈMES  
de la Tech  
chinoise**



**Ils ont participé l'année dernière...**

**... Ils sont aujourd'hui implantés en Chine**



## Témoignage

**Christophe COLLET - Co-fondateur et CEO @ S4M**

« Le programme Acceleratech China nous a permis d'envisager notre expansion en Chine à un stade de notre développement nettement plus avancé que ce que nous imaginions au départ.

À travers les différents interlocuteurs et experts que nous avons pu rencontrer et le soutien de Business France, nous avons pris conscience qu'un développement de notre activité en Chine était possible rapidement. »



# LE PROGRAMME

13 juin 2016

6 septembre 2016

15 octobre 2016

Début du dépôt des candidatures

Fin du dépôt des candidatures

Publication des résultats sur le site internet de l'événement

## PRÉPARATION AU PROGRAMME D'ACCELERATION

14 et 15 novembre 2016

**Aide au recrutement d'une ressource sinophone** : mise en relation entre les lauréats et des étudiants chinois à la recherche d'un stage de fin d'études

### 2 jours de bootcamp (14 et 15 novembre 2016) avec des ateliers sur

- Les spécificités des 4 écosystèmes (Hong Kong, Shenzhen - Canton, Shanghai et Pékin)
- Les pratiques cross-culturelles et les problématiques commerciales, juridiques, PI, RH, sourcing, communication et levée de fonds en Chine
- Formation au pitch
- L'adaptation de la proposition de valeur au marché chinois

### Préparation des rendez-vous BtoB en Chine

- Diagnostic : 4 rdv de 1 heure avec les représentants de Business France
- 1 contact de référence « Chine » chez Business France
- Des interactions entre les représentants des bureaux de Business France locaux pertinents et le dirigeant

## 3 phases d'accélération

Du 6 au 17 mars 2017

### Phase 1

#### 2 jours de lancement à Pékin

- Présentation à la presse
- Rencontres individuelles avec les conseils juridiques, fiscaux, etc., pour répondre aux questions spécifiques des différentes sociétés
- Échanges avec des entrepreneurs français installés sur le marché chinois
- Sessions de *pitches* collectifs, et recommandations

#### 8 jours de rendez-vous individuels à répartir parmi les 4 géographies

- Rdv BtoB accompagnés soit de la ressource chinoise recrutée par la startup, soit d'un interprète et du contact Business France local de référence

Business France s'engage à identifier les opportunités des participants éventuels pour participer à des événements professionnels organisés lors de la phase 1

Du 8 au 19 mai 2017

### Phase 2

#### 2 jours à Hong-Kong ou Shanghai

- Rencontres individuelles avec les conseils en incorporation
- Échanges avec des entrepreneurs français installés sur le marché chinois
- Sessions de *pitches* collectifs, et recommandations

#### 8 jours de rdv à répartir parmi les 4 géographies

- Rdv de suivi suite au séjour A1 et nouveaux prospects
- Rdv BtoB accompagnés soit de la ressource chinoise recrutée par le participant, soit d'un interprète et du contact Business France local de référence

Avant le 17 juin 2017

### Phase 3

**Possibilité d'effectuer une 5<sup>e</sup> semaine de suivi à la demande du dirigeant. Les dates et les modalités sont à définir selon les attentes de l'entreprise participante. La demande doit se faire avant le 17 juin 2017**

# UN PROGRAMME SÉLECTIF UN JURY FRANCO-CHINOIS

Les participants à **Impact China 2016-2017** seront sélectionnés par un jury d'experts franco-chinois composé d'acteurs industriels, de capital risque (VC), d'entrepreneurs français ayant réussi en Chine, de directeurs techniques ayant un profil international et des dirigeants de startups chinoises.

## LES MEMBRES DU JURY 2015 ÉTAIENT :

Matthieu BARRET  
Yiqun BO  
Bruno BONNELL  
François CHAMBON  
Nicolas DU CRAY  
Paul-François FOURNIER  
Thomas VIAL  
Gang CHEN  
Frédéric RAILLARD  
Raouti CHEHIH  
Philippe PERRIN  
Song DONG  
Fadwa SUBE  
Ken XU

Partner @ Invest  
Président & Co-founder @ GWC  
Fédérateur Mieux communiquer  
Directeur innovation lab @ TCL Alcatel One Touch  
Venture Partner @ Iris Capital  
Directeur innovation @ Bpifrance  
Chef de pôle TSA Chine @ Business France  
CTO @ Chinese Institute of Electronics  
CEO & Co-founder @ Fred et Farid  
CEO @ Euratechnologies  
DGA technologies @ Huawei France  
CTO @ ORANGE LAB  
Vice-présidente Chine @ Systematic  
Partner @ Gobi Partners

## COMMENT PARTICIPER ? DATE LIMITE D'INSCRIPTION : 6 SEPTEMBRE 2016

- Téléchargez le dossier d'inscription et déposez votre candidature complète en ligne sur le site [www.i-fft.com](http://www.i-fft.com) avant le **6 septembre 2016**. L'équipe **Impact China 2016 – 2017** vous enverra un email accusant réception de votre dossier.
- Votre dossier sera soumis au jury de sélection, qui procédera en deux étapes :
  - Présélection sur la base du dossier de candidature
  - Sélection des finalistes sur la base d'une visio-conférence avec le jury (si nécessaire)

Les principaux éléments d'évaluation sont : la validation des critères de sélection (1 M€ de chiffre d'affaires, 3 ans d'existence), le projet de votre équipe dirigeante sur le marché chinois, sa motivation pour le mener à bien, votre produit-solution, vos références ainsi que les ressources (humaines et financières) disponibles permettant une visibilité à plus de 12 mois.

Bpifrance et Business France annonceront la liste des participants à **Impact China 2016-2017** sur le site internet de l'événement le **15 octobre 2016** et prendront contact avec chacune des entreprises retenues afin de travailler sur les programmes d'accélération.

## NOTRE OFFRE

**Programme Impact China 2016** (pour 2 personnes maximum) :

- **Préparation au programme d'accélération à Paris :**  
Aide au recrutement, bootcamp sur 2 jours (hors frais de bouche), préparation de rendez-vous BtoB en Chine
- **2 phases d'accélération en Chine dans 2 ou 4 villes majeures de l'écosystème de la Tech chinoise :**
  - Hong Kong, Shenzhen/Canton, Shanghai et Pékin
  - Pitch session, rencontres BtoB, networking, coaching individuel, sessions avec les mentors et coaches
- **5<sup>e</sup> semaine de suivi**, avec choix des dates par le participant
- **Interprètes à disposition pour l'ensemble du programme ainsi que la traduction des supports commerciaux** (plaquette, carte de visite)
- **Les frais d'inscription pour candidater au programme sont de 300 €,** ces frais ne seront pas facturés en cas de sélection

**Option accompagnateur pour les entreprises désireuses d'être représentées par plus de 2 personnes pour tout ou partie de la mission** (pour les entreprises déjà inscrites) : accès aux programmes pour une personne supplémentaire, sous les mêmes conditions, pendant toute la durée du séjour d'immersion en Chine

**9 000 € HT**

pour 2 personnes  
au maximum

**1 000 € HT**

pour chaque participant  
supplémentaire

**Les entreprises sélectionnées s'engagent à avoir au moins un membre de leur équipe dirigeante sur place pour toute la durée du programme.** Tarif hors vols internationaux, hébergement personnel et frais de bouche (à l'exception des événements ponctuels compris dans le programme). Les participants doivent organiser par eux-mêmes leurs déplacements pour se rendre aux rendez-vous d'affaires et événements collectifs (à l'exception des déplacements ponctuels compris dans le programme).

Notre offre comprend la création de votre vitrine YOU BUY FRANCE : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur [www.youbuyfrance.com](http://www.youbuyfrance.com), le site mondial de promotion des exportateurs français.

**Inscrivez-vous du 13 juin au 6 septembre 2016 sur  
notre site internet [www.i-fft.com](http://www.i-fft.com) en téléchargeant :**

- Le formulaire de candidature en ligne complété
- Une présentation de votre projet en une page
- Une vidéo de présentation et de promotion de 2 minutes en anglais
- Un Powerpoint type marketing en anglais/chinois de votre choix
- Le bon de commande associé, complété et signé

L'ensemble des pièces du dossier d'inscription est à télécharger sur le site internet [www.i-fft.com](http://www.i-fft.com)  
Pour plus d'information, n'hésitez pas à nous contacter par email à [i-fft@businessfrance.fr](mailto:i-fft@businessfrance.fr)

# Un programme co-organisé par:

## Avec Business France

Son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés ;
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans.  
(Enquête IPSOS 2015)



## Avec Bpifrance

Financez les dépenses liées à votre développement international

[www.bpifrance.fr](http://www.bpifrance.fr)

**32 20 Dites**  
Bpifrance

Pensez également à l'assurance prospection\*, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.



\*Le 18 avril 2016 : signature de la convention organisant la reprise par Bpifrance Assurance Export, à l'automne 2016, des activités d'assurance crédit gérées par Coface pour le compte de l'État.

## Vos prochains rendez-vous

### Mission aéronautique sino-French aeronautic network

CHINA – Pékin, Shanghai, Xi'an : Mai 2016

Rencontre B2B

### Rencontrer des constructeurs aéronautiques et des acteurs chinois de l'aviation générale

FRANCE – Paris : 01/07/2016 – 15/07/2016

### Découverte du marché des jeux vidéo en Chine à l'occasion de China soft

CHINE – Chengdu, Shenzhen, Canton, Shanghai :

19/09/2016 – 23/09/2016

### Rencontres acheteurs avec les grands comptes de la finance et de l'assurance en Chine

CHINE – Pékin, Shenzhen, Hong Kong, Singapour :

24/10/2016 – 02/11/2016

Retrouvez tous nos événements sur [export.businessfrance.fr](http://export.businessfrance.fr) et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

## Pour toute information complémentaire, contactez :

### Julien BERTHOLLET

Chargé de développement  
Tech et services, aéronautique  
Business France Pékin  
[julien.berthollet@businessfrance.fr](mailto:julien.berthollet@businessfrance.fr)

### Médéric DEMOUCHEY

Conseiller export  
Tech et services, aéronautique,  
Business France Hong-Kong  
[mederic.demouchy@businessfrance.fr](mailto:mederic.demouchy@businessfrance.fr)

### Foued KEFIF

Chef de projet sectoriel,  
DG-DO-NTIS-TIC  
[foued.kefif@businessfrance.fr](mailto:foued.kefif@businessfrance.fr)

### Laura SOUCHKO

Le Hub Bpifrance  
[laura.souchko@bpifrance.fr](mailto:laura.souchko@bpifrance.fr)

[www.i-fft.com](http://www.i-fft.com)

Date limite d'inscription : **6 septembre 2016** - Dans la limite des places disponibles.



Bpifrance  
27-31, avenue du Général Leclerc – 94710 Maisons-Alfort  
Tél.: +33 (1) 41 79 80 00 – Fax: + 33(1) 41 79 80 01  
<http://www.bpifrance.fr>

Business France  
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS  
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79  
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

