

Présentation
Accélérateur
PME-ETI
Nouvelle-Aquitaine

Nouvelle-Aquitaine
accélérateurs



bpifrance



RÉGION
**Nouvelle-
Aquitaine**

En partenariat avec



Nouvelle-Aquitaine
accélérateurs



bpifrance



RÉGION
**Nouvelle-
Aquitaine**

En partenariat avec



Intro.

1. Des objectifs ciblés!
2. Un programme plébiscité !
3. Un dispositif « Phare » du Conseil Régional et de Bpifrance
4. Un programme à fort « Retour sur Investissement »
5. L'importance de la dimension multisectorielle et multi-territoire
6. Description du programme
7. Modalités de candidature et contacts

1) Des objectifs ciblés
pour vous aider à
réaliser vos ambitions !



En partenariat avec



- Vous permettre de :
 - Affiner, revisiter ou déployer votre **stratégie**
 - Poursuivre ou accélérer votre **croissance** en saisissant de nouvelles opportunités : développement commercial, international, innovations, acquisitions, digital ...
 - Améliorer vos **performances opérationnelles**
 - Renforcer votre **organisation** ou votre **gouvernance**
 - **Recruter** plus facilement de nouveaux collaborateurs

2) Un programme plébiscité !

- Un programme sur **2 ans** alliant des missions de conseil créatrices de valeur, des formations de haut niveau et des mises en relation à valeur ajoutée,



- plébiscité par plus de 70 entreprises de Nouvelle-Aquitaine qui en ont déjà bénéficié.
- Taux moyen de satisfaction des missions de Conseil en Nouvelle-Aquitaine = 96 %
- Note moyenne des formations en Nouvelle-Aquitaine = 8,5/10

3) Un dispositif « Phare » du Conseil Régional et de Bpifrance

- Un dispositif « phare » du Conseil Régional de Nouvelle-Aquitaine :
 - Une équipe (accompagnement, conseil) senior dédiée aux accélérateurs PME et ETI,
 - Création d'une relation privilégiée entre le chef d'entreprise et le Conseil régional pouvant se traduire par :
 - un soutien financier fort à des projets individuels ou collectifs (214 projets subventionnés à hauteur de 39 M d'euros depuis 5 ans)
 - des mises en relation sectorielles ou thématiques,
 - des soutiens à des actions de lobbying nationales ou européennes ciblées,
 - Une adhésion gratuite pendant deux ans à l'agence ADI assortie d'un accès direct aux expertises de l'Agence,
 - Un accès favorisé au Club ETI
- Une implication, un appui très fort de Bpifrance (Conseil, Université, ...) et un accès facilité à ses dispositifs et réseaux via les équipes régionales

Un Appel à Manifestation d'intérêt / Principaux Critères de sélection :

- Ambitions
- Forte Croissance
- Chiffres d'affaires Pme > 5 M d'euros
- Etablissement stratégique en N-A
- Filières SRDEII de préférence

4) Un programme à fort
« Retour sur
Investissement »



En partenariat avec



- un programme à très fort ROI pour le chef d'entreprise.
- Au regard des bénéfices potentiels pour l'entreprise, les « charges » ont été dimensionnées au plus juste :
 - le temps du dirigeant : 12 jours par an X 2 années
 - La contribution financière nette de l'entreprise : 15 à 34 ke HT (Pme) / 15 à 37 ke HT (ETI) pour les deux années du programme
 - le Conseil Régional et Bpifrance prennent en charge, de manière dégressive, de 30 % à 50 % du coût complet du programme (cf Annexe 2)

5) Un programme multi-sectoriel au plus près de tous les territoires



En partenariat avec



- Pour les 34 pme de l'accélérateur régional:
 - Un chiffre d'affaires moyen de 15 M€ en progression moyenne de 22 % et 75 collaborateurs
- Pour les 18 ETI de l'accélérateur régional :
 - Un chiffre d'affaires moyen de 60 M€ en progression moyenne de 23 % et 307 collaborateurs
- un programme volontairement multisectoriel permettant lors des formations collectives une totale liberté de parole (pas de concurrents, pas de fournisseurs clefs ...). Une fertilisation croisée entre les différentes entreprises, les filières et les territoires.
- Des entreprises de tous les secteurs cf. Annexes 1 (industrie, services à l'industrie, agroalimentaire, BTP, commerce, ...) et de tous les départements de la Nouvelle-Aquitaine.

6.1 Le volet UNIVERSITE



RENFORCER

les compétences des dirigeants et de leurs comités de direction sur des thèmes stratégiques comme l'innovation, l'international, le marketing digital, le leadership...

CREER

Un esprit de promotion en favorisant des échanges réguliers

FOURNIR

Des outils et des méthodes utilisables au quotidien tout en aidant les participants à prendre du recul en leur transmettant des concepts forts et actualisés, qui les aideront à structurer leur action et stimuler leur capacité d'innovation

1 Des séminaires collectifs

- conférences en plénière,
- des tables rondes favorisant les échanges de bonnes pratiques
- des ateliers interactifs sous forme de COMEX

2 Bpifrance E-learning, une plateforme en ligne dédiée aux dirigeants d'entreprises et porteurs de projet

- tous les thèmes liés à la **gestion et au développement des entreprise**
- des modules courts et opérationnels
- des modules conçus par les meilleurs experts pour des **contenus fiables et de haute qualité**

Gratuit

31
modules

126
vidéos

CONTENU

6.2 Le volet CONSEIL

LES VOILETS DU PROGRAMME

DIAGNOSTIC
360° (PME)

CADRAGE
STRATEGIQUE
(ETI)

OBJECTIFS

- Identifier les enjeux de croissance en vue d'orienter chaque PME vers les outils d'accompagnement les plus adaptés à ses besoins

CONTENU

- Réalisation d'une photographie d'entrée panoramique complète par un conseil piloté par l'équipe « Initiative Conseil » de Bpifrance. Le but est d'identifier les enjeux en termes de :
 - Stratégie
 - Organisation et management
 - Ressources humaines
 - Performance commerciale
 - Performance opérationnelle et industrie du futur (4.0)
 - Innovation
 - Structure & gestion financière
 - Digital et systèmes d'information
 - Export
 - Croissance externe

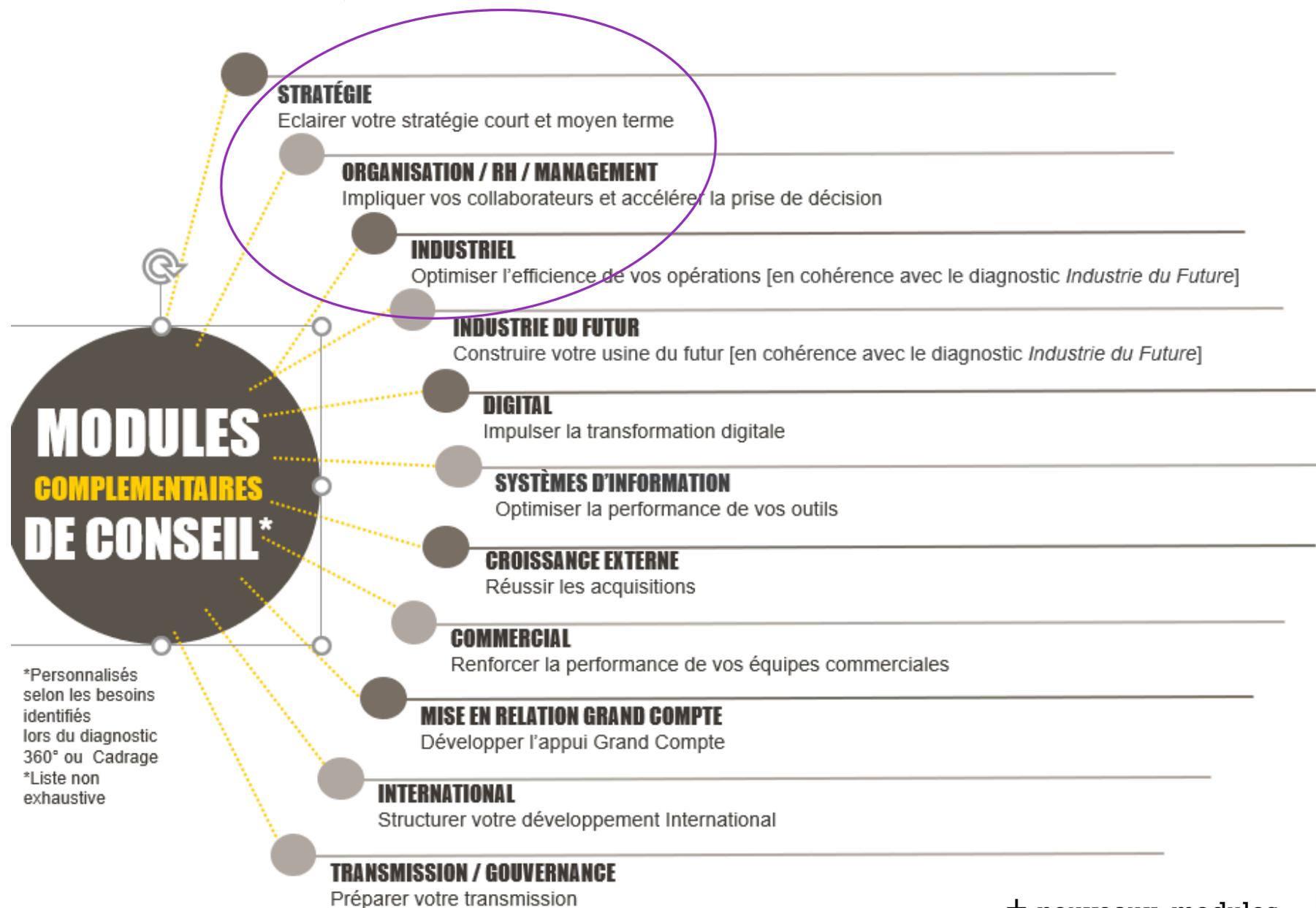
PROCESSUS

- Validation par chaque entreprise d'un consultant partenaire proposé par Bpifrance
- Réalisation du diagnostic 360°/Cadrage stratégique
- Proposition des modules complémentaires du programme Accélérateur PME les plus adaptés pour répondre aux enjeux et besoins identifiés

PLANNING

- Le diagnostic 360°/cadrage stratégique devra être finalisé au cours du premier semestre du programme

6.2 Le volet CONSEIL



*Personnalisés
selon les besoins
identifiés
lors du diagnostic
360° ou Cadrage
*Liste non
exhaustive

En partenariat avec

6.3 Le volet MISE EN RELATION



7.1 Modalités de candidature



- **Votre candidature doit être déposée en ligne**
[https://www.sphinxonline.com/SurveyServer/s/ACCELERATEUR1/AMI Programmes AccNA PME ETI 3/questionnaire.htm](https://www.sphinxonline.com/SurveyServer/s/ACCELERATEUR1/AMI_Programmes_AccNA_PME_ETI_3/questionnaire.htm)
- **La saisie doit être effectuée en une seule fois (le PDF du formulaire vous sera transmis par mail pour vous faciliter la saisie)**
- **Le comité de sélection se réunit toutes les 6 semaines environ pour étudier les dossiers de candidature**
- **La prochaine promotion Accélérateur PME – ETI #3 sera lancée en septembre – octobre 2019**
- **Le calendrier des séminaires de formation vous sera transmis avant le démarrage du programme**
- **Le calendrier des missions conseil sera établi avec vous, au regard de vos contraintes et échéances**

7.2 Contacts



- Agathe COUVREUR – Chargée de mission Accélérateur PME-ETI



a.couvreur@adi-na.fr - 06 42 30 49 01

- Christophe BITEAU – Direction de la performance industrielle



christophe.biteau@nouvelle-aquitaine.fr

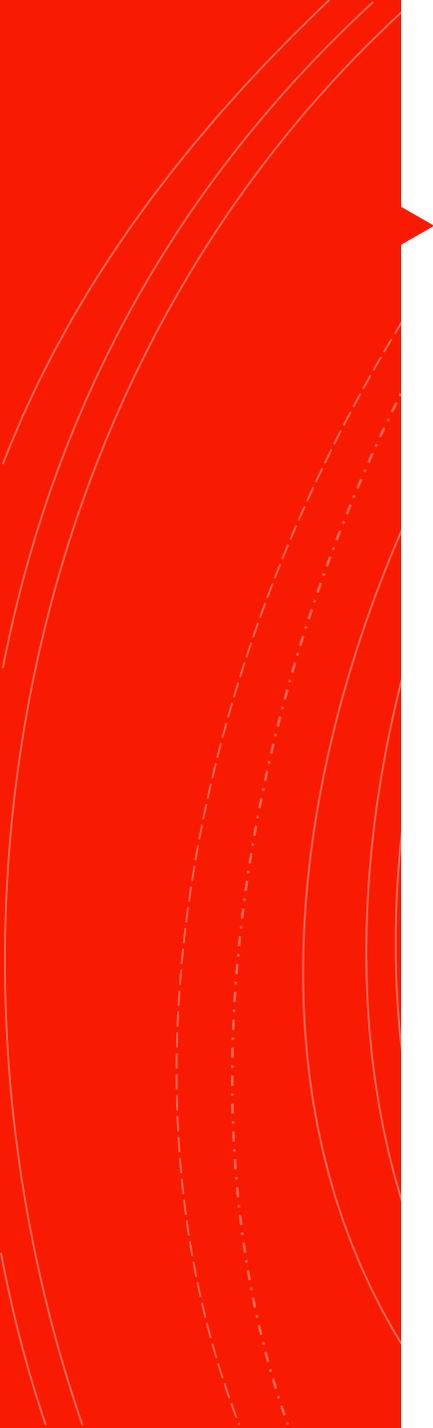
06 16 82 64 65

- Nicolas GEORGET - Responsable Régional de l'Accompagnement Réseau Ouest



nicolas.georget@bpifrance.fr

06 77 42 51 41



Annexes

La motivation des Accélérés en quelques mots



ETI

« **Lever la tête du guidon** en étant challengé »

« **Revisiter la stratégie** »

« **Nous aider à Structurer** en vue de croître »

« **Augmenter le niveau de jeu de l'équipe de direction** »

« **Rencontre des pairs** »

« **Moderniser mon groupe** »

« **Intégrer la transformation digitale** »

« **Une transmission à venir** »

PME

« **Ne pas être seul** »

« **Structurer la croissance** »

« **avoir le regard de l'autre** »

« **Confronter notre parcours et expériences avec d'autres** »

« **L'export reste un axe de croissance important** »

« **Mieux identifier les leviers de développement** »

« **Evoluer sur la transformation digitale** »

« **Faire face aux nouveaux enjeux de notre marché** »

« **Besoin d'appui extérieurs pour poursuivre notre ascension** »

Les 22 membres de la 1^{ère} promotion régionale

Les Promos « 1 »
PME et ETI
Nouvelle-Aquitaine

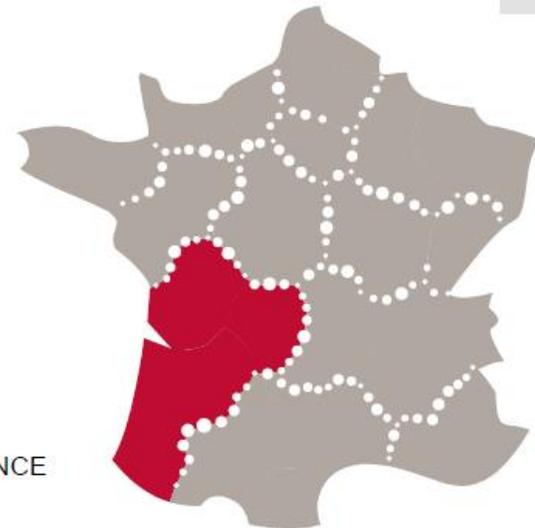
Nouvelle-Aquitaine
accélérateurs

bpifrance



- 8 ETI
- ALLIANCE FORETS BOIS
- CAP INGELEC
- GROUPE RIDORET
- HYD&AU
- IMEPSA
- LIM GROUP
- OGEU GROUPE
- SOFLUX

- 14 PME
- AXYAL
- CRP
- EPSILON COMPOSITE
- FEDD
- FROMAGERIE DE LA LEMANCE
- GEOSAT
- GROUPE NP6
- I2S
- KOKI (UNICOQUE)
- LUXOR LIGHTING
- MAXICOFFEE
- NANNI INDUSTRIES
- TELECOM DESIGN
- WORLDCAST SYSTEMS



Les Promotions 30 entreprises de la région

Les Promos « 2 »
PME et ETI
Nouvelle-Aquitaine

Nouvelle-Aquitaine
accélérateurs

bpifrance
région
Nouvelle-Aquitaine

Nouvelle-Aquitaine
accélérateurs

bpifrance
région
Nouvelle-Aquitaine

20 PME

- Aio
- Airmotec
- Acett (Aboutir Emploi)
- Auyantepuy
- Conecteo
- Copelectronic
- DPC
- Duffau
- Emac
- Ferme marine du douhet
- Française de pieces
- Groupe Aqmo
- Hu & Co
- Immersion
- Imprimerie Rochelaise
- Mauco-Cartex
- Polyprocess
- Rescoll
- Robin
- Quidev (Pechalou)

10 ETI

- Arts energy
- Delmon group
- Groupe Isoweck
- Groupe clisson
- Ingeliance
- Larrere et fils
- Sateco
- Seli
- Valorem
- Texelis

Nouvelle-Aquitaine
accélérateurs



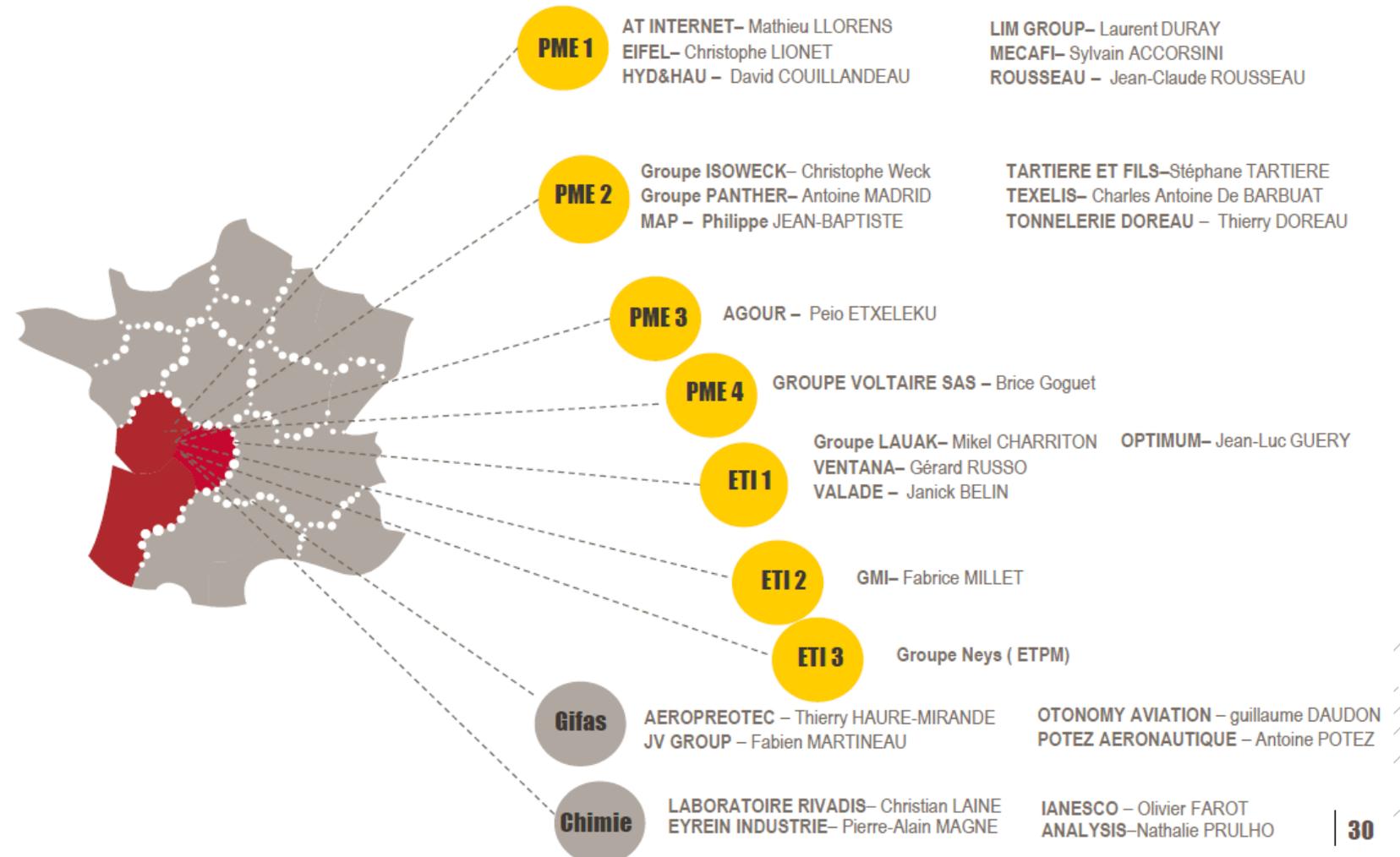
bpifrance
région
Nouvelle-Aquitaine

MISE EN RESEAU

Les membres accélérateurs de la Région



Les autres PME et ETI accélérées Nouvelle-Aquitaine



Les engagements de la Région avec Bpifrance

Des prestations innovantes et éprouvées par 4 promotions Accélérateurs nationales:

- Cursus Bpifrance Université dédié avec une Business School et des partenaires agréés
- Le cadrage stratégique
- Les modules complémentaires
- Un réseau performant et du business développement

Le respect de la volonté de chaque entreprise

Un Community manager dédié

Les engagements des entreprises participant au programme

Disponibilité des dirigeants pour s'investir dans le programme

- Conviction et motivation pour libérer le potentiel de croissance
- Présence assidue du dirigeant ou de l'un des membres du comité de direction aux séminaires
- Implication du dirigeant et de l'équipe dirigeante lors des missions de conseil

Programme PME et ETI

Capacité à prendre en charge des prestations de 15,5 K€ HT (Pme) et 17,1 K€ HT (ETI) à minima (hors frais de déplacement et hébergement)* :

- Ticket d'entrée (comprenant la participation aux séminaires, une partie du coût d'animation et de networking et 25% du Diagnostic 360 °) et complément (50%) de la part entreprise du Diagnostic 360° obligatoire
- Rq : Le premier et le second module complémentaire de conseil sont en libre choix et facturés en plus 12 K € HT par module, le premier est subventionné à 50% .