

Ambition **Région**

Accélérer
ma transformation
en ETI



La Région

Auvergne-Rhône-Alpes

bpifrance

DIRIGEANTS

rebondissez rapidement après la crise sanitaire



Promotion N°4

Ambition Région
Accélérer
ma transformation
en ETI



 **La Région**
Auvergne-Rhône-Alpes

bpifrance

Pourquoi ?

- La Région Auvergne-Rhône-Alpes souhaite renforcer son action auprès des **PME régionales à potentiel de croissance pour les faire émerger en ETI**, et a inscrit cet objectif dans son Schéma Régional de Développement Economique d'Innovation et d'Internationalisation (SRDEII) adopté en décembre 2016

Comment ?

- La Région et Bpifrance ont décidé de s'associer pour **lancer un Accélérateur PME Auvergne-Rhône-Alpes** pour booster le développement des PME régionales en s'appuyant sur le programme sur mesure d'accélération créé par Bpifrance

Combien ?

- Pour la 4^e promotion de 20 entreprises, la Région a investi 601 000€, soit 40% du coût total du programme et **30 000 € TTC par entreprise accompagnée**

DIRIGEANTS DE PME, NE SOYEZ PLUS JAMAIS SEULS FACE AUX CRISES

Rejoignez une promotion de 20 PME PERFORMANTES de la Grande Région

- + de 1 000 PME **accélérées** par Bpifrance sur toute la France
- **22% de croissance** du CA de la 1^{ère} promotion en 2 ans*
- **100% des dirigeants** recommandent le programme Accélérateurs*

Ambition Région
Accélérer
ma transformation
en ETI



La Région
Auvergne-Rhône-Alpes

bpifrance

24 MOIS

**ACCOMPAGNEMENT
COLLECTIF
ET INDIVIDUEL**

**ACCÈS AUX SERVICES
PREMIUM DE
Bpifrance ET DE SES
PARTENAIRES**

EXPERTISE

**INTÉGRATION
DANS UNE
PROMOTION
D'EXCELLENCE**

* Suite à l'enquête menée par Bpifrance auprès de la promo PME 1

TRANSFORMER LES AMBITIONS POUR

RÉENCLANCHER

la dynamique
de croissance



Nourrir votre réflexion stratégique

en participant à des **séminaires thématiques**



Actionner les leviers de votre reprise

par la réalisation d'un **Diagnostic d'entrée Rebond**



Tirer parti des leviers identifiés

grâce à 2 modules complémentaires **conseils au choix**



Bénéficier des conseils d'un pair

dans le cadre d'un **mentorat** individuel ou collectif



Tisser un réseau solide autour de vous

en favorisant le **partage d'expérience** entre dirigeants de PME

24 mois

Pour **BOOSTER**
le développement de
votre entreprise

Ambition Région

Accélérer
ma transformation
en ETI



La Région
Auvergne-Rhône-Alpes

bpifrance

Individuel

T2

Lancement
du programme

Diagnostic 360°

S2

Restitution
Diagnostic 360°

2022

Réalisation
des modules
complémentaires

T2

Réunion de clôture
bilan et
perspectives

2021

2022

2023

Collectif

9-10 Juin

Leadership /
Gouvernance

14-15 Sept

Financement de la
croissance /
Croissance externe

8-9 Mars

Marketing/branding,
développement
commercial

30 Nov – 1^{er} Déc

Stratégie / International

7-8 Juin

Innovation /
Performance
organisationnelle

11-12 Oct

Perf. industrielle / Supply
Chain Management

7-8 Fév

RH/Marque employeur,
RSE

23-24 Mai

Les enjeux de l'ETI de
demain

En partenariat avec

em
lyon
business
school

TOUT AU LONG DU PROGRAMME

Des points réguliers avec les animateurs du programme, des rencontres avec la communauté nationale des Accélérateurs PME-ETI, des services *premium* : Welcome, Bpifrance Excellence

L'ACCÉLÉRATEUR, LE PROGRAMME PHARE POUR REBONDIR

POUR BOOSTER
la reprise de votre
entreprise,
rejoignez la
promotion 4



CONSEIL

1 diagnostic d'entrée*



2 modules
complémentaires*

- Développement commercial
 - Performance
 - Innovation
 - International
 - *etc...*

10 jours pour le diagnostic
et 10 jours par module
complémentaire

EN PRÉAMBULE

L'Autodiagnostic Rebond permet de faire le point en ligne en 15 mn
pour **mesurer l'impact de la crise sur votre activité**



UNIVERSITÉ

8 séminaires en
présentiel

- Conférences
- Tables rondes
- Ateliers « boîtes à outils »
- Moments de networking
priviliégiés

8 séminaires de 2 jours

Une E-formation Rebond
100% digitale de 15 heures à
consommer à la carte



MISE
EN RELATION

- Bpifrance Excellence, le réseau social des clients Bpifrance à fort potentiel et
- Tribu, sa déclinaison 100% digitale
 - International

Plusieurs événements par an

*Les frais de déplacement des consultants ne sont pas inclus.

Diagnostic d'entrée Rebond

L'accélérateur vous accompagne dans vos nouveaux défis

Un accompagnement 360° pour construire son plan d'action, être épaulé dans la mise en œuvre et le suivi, reprendre confiance

LES +

AFFINER VOTRE
PROJET
D'ENTREPRISE

OBJECTIFS

Préparer la reprise d'activité, redémarrer et se projeter pour anticiper les adaptations structurelles nécessaires à moyen terme :

- Faire un état des lieux de la situation de l'entreprise en vue **d'analyser sa capacité à redémarrer l'activité et à saisir les opportunités**
- **Identifier les enjeux prioritaires** de relance de l'entreprise
- Construire et partager avec les équipes un **plan d'action opérationnel détaillé** pour sécuriser la reprise d'activité et **l'identification des opportunités de rebond**
- Accompagner le redémarrage avec la **mise en place d'outils de suivi** du plan d'action opérationnel conjointement avec les équipes

EXEMPLES DE LIVRABLES

- **Radar de maturité de reprise** : représentation graphique de la maturité de l'entreprise sur 5 axes fondamentaux liés au rebond (Marché & Stratégie, Commercial, RH & Management, SupplyChain & Opérations, Cash & BFR)
- **Plan d'action opérationnel** priorisé et cadencé dans le temps

PROCESSUS

- Validation par chaque entreprise d'un consultant habilité Bpifrance
- Proposition des modules complémentaires du programme les plus adaptés pour répondre aux enjeux et besoins identifiés

PLANNING

- Le Diagnostic d'entrée Rebond devra être finalisé au cours des 6 premiers mois du programme

Ambition Région

Accélérer
ma transformation
en ETI



La Région
Auvergne-Rhône-Alpes

bpifrance



VOLET CONSEIL

Vous souhaitez
REBONDIR
rapidement ?
Nos modules de
conseil rebond



- Vous voulez **mesurer l'impact de la crise** et **votre capacité** à reprendre votre activité pour saisir les opportunités
- Vous voulez redessiner votre projet d'entreprise et **remobiliser vos équipes**



Nous vous proposons :

- Un **accompagnement global** pour construire un **plan d'action** et être épaulé dans la **mise en œuvre et le suivi**
- Un soutien du dirigeant pour **reprendre confiance** et impliquer les équipes dans le nouveau projet



- Vous voulez **sécuriser vos équipes en production**
- Vous avez besoin de connaître l'état de vos clients et fournisseurs
- Vous avez des **ruptures d'approvisionnement**



Nous vous proposons :

- Un travail opérationnel avec à la def un **tableau de bord** pour **planifier la production avec les ressources humaines et matérielles** disponibles
- Un mode de pilotage de la production adapté à la nouvelle demande des clients



- Vous êtes un industriel, vous voyez votre **trésorerie s'amenuiser** ou vous **anticipez un besoin accru**
- Vous avez besoin d'évaluer la trésorerie « piégée » dans l'entreprise et autour d'elle
- Votre priorité est de **protéger les salaires**



Nous vous proposons :

- Un **relevé de trésorerie** : stocks, créances clients, dettes fournisseurs, optimisation du bas de bilan, externalisations possibles...
- Un **plan d'action court-terme et moyen terme** sur chaque grand poste def pour les optimiser et éliminer les gaspillages

Ces modules sont réalisés par un binôme **Responsable Conseil** et l'un des **300 consultants indépendants habilités** par Bpifrance choisis en fonction de leur expertise pour vous épauler



Les modules de conseil*

	MODULES	DESCRIPTION
CIBLER LES PRINCIPAUX LEVIERS DE VOTRE CROISSANCE	360°	<ul style="list-style-type: none"> • Revue panoramique de votre entreprise sur la base d'entretiens, d'expertise et de recherches documentaires • Identification des principaux freins à votre croissance • Proposition d'un plan d'actions prioritaires
STRUCTURER VOTRE DEMARCHE DEVELOPPEMENT DURABLE	STRATÉGIE DÉVELOPPEMENT DURABLE	<ul style="list-style-type: none"> • Formalisation de la politique de développement durable de l'entreprise • Définition des volets sociaux, environnementaux, gouvernance et communication
ÉCLAIRER VOTRE STRATÉGIE COURT ET MOYEN TERME	STRATÉGIE	<ul style="list-style-type: none"> • Accompagnement à la définition d'un plan de développement à horizon 3/5 ans • Traduction des impacts et des besoins par fonction • Identification des moyens de pilotage et de communication associés • Construction d'une politique RSE ou comment tirer parti du développement durable ?
IMPLIQUER VOS COLLABORATEURS ET ACCÉLÉRER LA PRISE DE DÉCISION	ORGANISATION RH MANAGEMENT	<ul style="list-style-type: none"> • Analyse de l'adéquation des ressources avec le plan de développement de l'entreprise • Mise en place d'organes de pilotage et de décision • Attractivité de la marque employeur
PRÉPARER VOTRE TRANSMISSION	TRANSMISSION GOUVERNANCE	<ul style="list-style-type: none"> • Définition de la stratégie de transmission de votre entreprise • Préparation de la transmission dans le cadre d'une entreprise à capital familial • Préparation à l'évolution de la gouvernance
RÉUSSIR VOS ACQUISITIONS	CROISSANCE EXTERNE	<ul style="list-style-type: none"> • Préparation à l'acquisition depuis la clarification de la stratégie jusqu'au pilotage de l'intégration • Ciblage d'entreprises répondant à la stratégie retenue • Préparation à l'intégration post acquisition : préparation aux 100 premiers jours



Les modules de conseil*

	MODULES	DESCRIPTION
IMPULSER LA TRANSFORMATION DIGITALE	DIGITAL	<ul style="list-style-type: none"> • Anticipation des impacts du digital sur votre <i>business model</i> • Amélioration des processus clés par le digital : relation client, outils collaboratifs, gestion administrative • Construction de votre plan de transformation digitale
OPTIMISER LA PERFORMANCE DE VOS OUTILS	SYSTEMES D'INFORMATION	<ul style="list-style-type: none"> • Réalisation d'un diagnostic de vos systèmes d'information • Élaboration d'un schéma directeur SI • Préconisation en vue de la mise en place d'un ERP
OPTIMISER L'EFFICIENCE DE VOS OPÉRATIONS	INDUSTRIEL	<ul style="list-style-type: none"> • Déploiement de l'excellence opérationnelle (<i>lean</i>) • Réalisation d'un diagnostic des achats ; d'un diagnostic du système de production • Amélioration de la <i>supply chain</i>
CONSTRUIRE VOTRE USINE DU FUTUR	INDUSTRIE DU FUTUR	<ul style="list-style-type: none"> • Modélisation et projection de la chaîne de valeur • Construction de votre schéma industriel • Élaboration du plan de transformation
RENFORCER LA PERFORMANCE DE VOS ÉQUIPES COMMERCIALES	COMMERCIAL	<ul style="list-style-type: none"> • Analyse de votre approche commerciale dans son ensemble • Structuration de votre équipe commerciale • Clarification de votre stratégie commerciale
DÉVELOPPER L'APPUI GRAND COMPTE	MISE EN RELATION GRAND COMPTE	<ul style="list-style-type: none"> • Mise en relation avec des grands comptes adhérents de Pacte PME • Clarification de l'offre et de l'approche pour les grands comptes • Parrainage auprès d'autres grands groupes de l'écosystème
STRUCTURER VOTRE DÉVELOPPEMENT INTERNATIONAL	INTERNATIONAL	<ul style="list-style-type: none"> • Construction de votre stratégie de développement à l'international • Définition d'une stratégie d'implantation ciblée et sécurisée • Alignement de l'organisation et adaptation du marketing

Ambition Région
 Accélérer
 ma transformation
 en ETI



Intègre la DIMENSION RELANCE à la prise de recul stratégique

OBJECTIFS

- Nourrir la **réflexion stratégique** et renforcer les compétences des dirigeants et de leurs comités de direction sur des thèmes clés
- Un parcours de **prise de recul** adapté au contexte.
- Des **thématiques clés pour alimenter** la stratégie, revues sous le prisme de la gestion de crise et de la relance.
- Créer un esprit de promotion en favorisant des échanges réguliers entre pairs

CONTENU

- Des **séminaires collectifs**, organisés en partenariat avec une grande école, comprenant notamment des études de cas, des workshops, des tables-rondes, des échanges de bonnes pratiques, des tickets d'experts et des retours d'expériences entre pairs
- Le contenu des séminaires est affiné et adapté en fonction des besoins identifiés des membres de la promotion
- **Un contenu adapté au contexte de relance.**

PROCESSUS

- 4 séminaires thématiques la première année, et 4 la deuxième année. Les séminaires se déroulent sur 2 jours

Ambition Région

Accélérer
ma transformation
en ETI



La Région
Auvergne-Rhône-Alpes

bpifrance

VOLET COLLECTIF

- Se **DIGITALISE**
- Propose des **MODULES EN LIGNE** pour faire le point et alimenter le plan de reprise

Ambition Région
Accélérer
ma transformation
en ETI



Besoins

- **Faire le point**
- Mesurer l'impact de la crise
- Préparer le plan de reprise
- **Nourrir la discussion** avec votre chargé d'affaires Bpifrance



Livrables

- 15 minutes de **questionnaire**
- **En ligne :**
<https://diag-rebond.bpiFrance.fr/#/home>



Thématiques
traitées

- **Finance** : variation du CA, dettes, résultats opérationnels, trésorerie
- **Gouvernance** : organisation face à la crise, RH, conditions de travail
- **Opérations** : variation de la demande, production
- **Stratégie** : plan stratégique, communication de crise, digital

- **Préparer au mieux la reprise d'activité** post-crise
- Découvrir **les clés, méthodes et conseils d'experts pour activer votre rebond**

- **5 modules** avec des vidéos tournées pendant le confinement
- Quiz, Sondages et Lectures
- **Échange de bonnes pratiques** entre pairs
- Rendez-vous sur la plateforme :

[BpiFrance Université](#)

- « Adaptez votre stratégie aux évolutions du marché »
- « Sécurisez et adaptez votre modèle financier »
- « Sécurisez vos opérations en phase de rebond »
- « Ventes et Marketing : 5 axes clés pour s'adapter rapidement en période de crise »
- « Adaptez l'organisation et le mode de Management »

VOLET MISE EN RÉSEAU

Intégrez une **COMMUNAUTÉ D'ENTREPRENEURS** et enrichissez votre réseau !

Ambition Région

Accélérer ma transformation en ETI



La Région
Auvergne-Rhône-Alpes

bpifrance

BUSINESS LOUNGE

90 m² privatisables pour vos réunions à Paris



BUSINESS CENTER

6 salles de réunions



Un réseau d'entrepreneurs pour partager les **bonnes pratiques**, identifier les **synergies business** et échanger des **contacts**

Des connexions entre **startups et grands comptes** pour créer des ponts entre économie traditionnelle et innovation, et mettre en place des **partenariats d'open innovation**

▶ NATIONAL / RÉGIONAL

Mises en relation sur tout le territoire avec **Excellence** et **TRIBU**.

▶ INTERNATIONAL

Des rencontres avec des acteurs clés pour accroître la visibilité de son entreprise et **accélérer son développement à l'international** sur de nouveaux marchés.

▶ WELCOME

Une **PME met à la disposition d'une startup**, ses **bureaux**, espaces logistiques, espaces industriels, laboratoires, en France et à l'étranger.

▶ POUR TOUTES LES PME ET ETI

DÉTECTEZ VOS MEILLEURS TALENTS ET PARTAGEZ VOS RETOURS D'EXPÉRIENCE

• Vous souhaitez détecter et attirer les meilleurs talents parmi les jeunes diplômé.e.s ? Bpifrance vous épaula avec la **plateforme de Volontariat Territorial en Entreprise (VTE)** qui vous permet de recruter et de gagner en attractivité. Rendez-vous sur la plateforme : www.vte-france.fr

• Vous souhaitez faire partie du premier réseau social d'entrepreneurs ? Rejoignez Tribu pour échanger avec d'autres dirigeant.e.s sur : www.tribu.bpifrance.fr



À QUI S'ADRESSE CE PROGRAMME ?

- Une PME en développement réalisant un **chiffre d'affaires annuel Groupe** compris entre 10 et 50 M€
- Exerçant principalement dans le **secteur industriel**
- Menée par un **dirigeant** indépendant qui a la main sur les orientations stratégiques et les décisions d'investissement de l'entreprise
- Motivée avec de l'ambition pour son entreprise, prêt à challenger et à être challengée

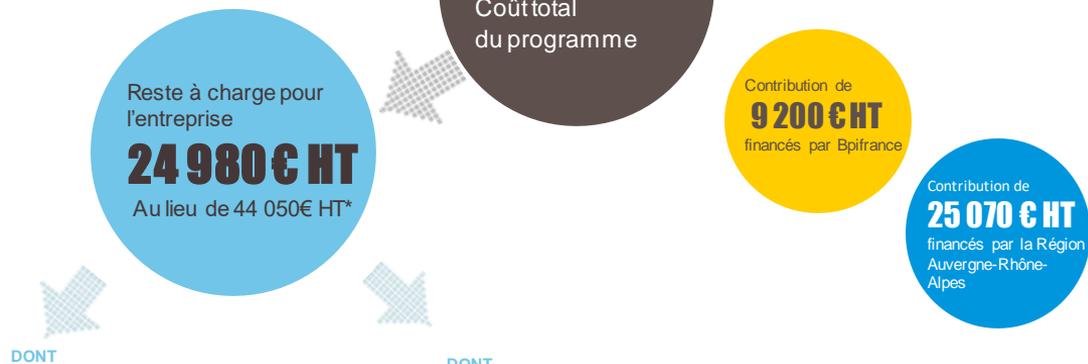
Ambition Région
Accélérer
ma transformation
en ETI



La Région
Auvergne-Rhône-Alpes

bpifrance

Le tarif



Ticket d'entrée à 6 450€ HT
au lieu de 10 450 € HT*



*Subvention exceptionnelle immédiate de 4000€ par la DGE (Etat) pour le rebond post-crise sanitaire.

Le Ticket d'entrée est à régler à la signature du contrat d'entrée et vous donne accès à :

- 16 journées de **séminaires (8x2j)**
- un **suivi personnalisé**
- un **réfèrent conseil** pour votre parcours individuel

DONT

18 530 € HT
au lieu de 34 000 € HT**



**Dédution faite de la subvention régionale de 15 470€ HT, à récupérer par dépôt de dossier sur la plateforme régionale (50% seront avancés à l'entrée dans le programme et 50% seront réglés à l'issue de celui-ci).

- Participation entreprise à 50% du Diagnostic d'entrée **soit à votre charge 5 000 € HT**
- Participation entreprise à 50% du 1er module complémentaire **soit à votre charge 6 000 € HT**
- Participation entreprise à 63% du 2nd module complémentaire **soit à votre charge 7 530 € HT**

**Il est précisé que la prise en charge par la Région Auvergne – Rhône – Alpes, par Bpifrance et par l'Etat d'une partie du coût total des Prestations constitue une aide d'Etat allouée sur la base du Règlement (UE) N° 1407/2013 de la Commission du 18 décembre 2013 relatif à l'application des articles 107 et 108 du traité sur le fonctionnement de l'Union européenne aux aides de minimis.*

LES ENTREPRISES DE LA COMMUNAUTE ACCELERATEURS EN AUVERGNE-RHÔNE- ALPES

Plus de 1 000
membres

Accélérateurs PE,
PME, et ETI

Dont les membres de
la Région Auvergne-
Rhône-Alpes

PME 1

ALPHI
ECM TECHNOLOGIES
HYDROKARST
LEYGATECH
RYB STE

PME 2

ATS DEVELOPMENT
BABYMOOV
BCM
GREENTECH
ICE WATER
LOYALTY COMPANY
SORHEA

PME 3

COTHERM
CVO
DIAM GROUP
EMBALL'ISO
GROUPE GONZALES
STRAND COMETICS
TECHNOGENIA

PME 4

ALLEGORITHMIC
AXESS GROUPE
ELCOM
FINANCIERE GAGNE
FUSALP
NETQUATTRO
NOUVELLESENERGIES
DISTRIBUTION

PME 5

ABGI
ARTURIA
DIGIMIND
EVERTEAM SOFTWARE
GROUPE PATRIARCA
JOUR DE FETE
MARINE
MARTEL GROUPE
PICTURE ORGANIC CLOTHING

ETI 1

ADDEV MATERIALS
MECALAC

ETI 2

BOCCARD
CLAUGER
ORAPI

ETI 3

DIMOTRANS
GROUPE HEF
ECM TECHNOLOGIES

ETI 4

ALDES
CHAPOUTIER
CROUZET
DUPESSY
ELYDAN
NOVARCQ
PRECIA MOLEN
SPI GROUPE
STEMMER HOLDING
VISIATIV

PEAURA 1

AKEO PLUS
ARSENAL FLUIDES
BOYAUDERIE
CHRISTIAN DUCLOS
BOA CONCEPT
CHIEZE
CATM
DIGISCHOOL
EGCS
ENSOLFINA
ESPIGM SPORTS
CONSULTING
GREENMOT
L'UZYNE
GTA GROUP
INTEGRALE
LAITERIE DE LA COTIERE
LE JOINT TECHNIQUE
MATIT
MEDICOFI
MELI
MIP
MIRIMA – CLASS HOTEL
MIXEL
OIKA OIKA
PRIMX
REPORTLINKER
SOPRANZI
SUNILUX
WANADEV
YSO ELECTRIQUE

**PME
REGION
1**

BATTAGLINO
BIOSSUN
EXSTO
HASAP
BRAINCUBE
L2G
MONTAGNETTES
NOURRISSON
PEM
SET CORPORATION
SMOC INDUSTRIES
TECOFI
THIMONNIER

Auvergne-Rhône-Alpes
**accélérateur
PME**
Un programme d'accompagnement sur mesure au service
des ETI de demain

**PME
REGION
2**

ADDIPLAST
ALCADIA
ALSOLU
A'STRIN
AXENCO
CHAUSSURES DE LA
BIEVRE
DIATEX
DPIA GROUP
ELECTRO CALORIQUE
FOLAN
HAM FFRANCE
ICARE
INDUSTISOL
K PLAST
MGA TECHNOLOGIES
NEYRET
TECHNE
TMM
TROIIS G
WOONOZ

Auvergne-Rhône-Alpes
**accélérateur
PME**
Un programme d'accompagnement sur mesure au service
des ETI de demain

**PME
REGION
3**

AMBIANCE BAIN
BORDE
CAPSA
FLEXDEV
INFIPLAST
INFRAMET
INTERLAB
LAQUET
LETHIGUEL
LGS
PATHEL
PRESI
PRO LIVING
QUAELI NOVADEV
SCANTECH
SDCEM AURELA
SOFAMA
TECHNAX
TITAN
TRA-C

Auvergne-Rhône-Alpes
**accélérateur
PME**
Un programme d'accompagnement sur mesure au service
des ETI de demain

LES ENTREPRISES DE LA COMMUNAUTE ACCELERATEURS EN AUVERGNE-RHÔNE- ALPES

Plus de 1 000
membres

Accélérateurs PE,
PME, et ETI

Dont les membres de
la Région Auvergne-
Rhône-Alpes

GIFAS

ELDEC FRANCE
HITIM GROUP
INFODREAM
JET CUT
NICOMATIC
NSE
OTONOMY AVIATION
POLE MECANIQUE SAS
PROFORM
SUPERMETAL
MARCEL INDUSTRIE
TIMET SAVOIE

GIFAS 2

ACNIS INTERNATIONAL
CROUZET AUTOMATISMES SAS

ENERGIE

CIME CAPITAL
AUTOMATIQUE & INDUSTRIE
NALDEO
SIBUET ENVIRONNEMENT
TERRE ET LAC
UNITE
WAGA ENERGY
BH TECHNOLOGIES

PE MODE & LUXE

BELINAC
DE RIGUEUR
JULIEN FAURE
MODETIC 1083
OTELINE

CHIMIE

AC MARCA IDEAL
CREA
EURECAT FRANCE SAS
EUROTAB OPERATIONS

AUTO

SAINT JEAN INDUSTRIES
SETFORGE
EXIATIV
MITHIEUX
ADDUXI
CLUFIX
PRECIFORGE
GROUPE GPA

INGENIERIE

GEOLITHE
INDDIGO
INGEROP CONSEIL &
INGENIERIE
PRESITE

BOIS

SCIERIE BLANC
BOITE A BOIS
CHARMEIL AGENCEMENT
CREA DESIGN
SCIERIE DUCRET
TEMAHOME
ROUX
CHARLES REMA

PE TOURISME

GROUPE CBH
DALOFI
GLOBE ET CECILE
LHR GROUPE
MONT BLANC COLLECTION
COMPAGNIE HOTELIERE DU
LEMAN

AGRO

ALPES BISCUITS
PHILIBERT SAVOURS

PLASTURGIE

PRP CREATION
ROVIP SAS
COURBIS THERMOFORMAGES
MECELEC COMPOSITES

INTER NATIONAL

GREENTECH
ALPHI
DIAM GROUP

FAMILLE

CARLY
MAIA
AUTOCAR
MAISONNEUVE -
HOLFIMA
MAZAUD
MBO GROUPE -
OUVAROFF
TOP CLEAN PACKAGING

PE DEFI

IKV TRIBOLOGIE
BUATHIER
LABORATOIRES
INDUSTRIELSPICHOT
OPTISUN
VISA POUR L'ENTREPRISE

2021

2022

2023

Lancement du programme
1^{er} séminaire (9 juin)

Déroulé du parcours conseil et du parcours collectif

Clôture du programme
8^{ème} séminaire

1-2-3-4

S1 2021

Fin du
Parcours

1 Je signe ma lettre
d'engagement avec Bpifrance.

 Documents nécessaires
avec Bpifrance:

- Lettre d'engagement signée

2 Avant le 1^{er} mai 2021, je sou mets ma
demande de subvention (15 470€HT)
directement auprès de la Région sur la
[plateforme d'aides régionales](#) (PDA) en
présentant la lettre d'engagement Bpifrance
signée.

 Documents nécessaires pour le
PDA régional:

- Je suis déjà inscrit sur le PDA:**
- Je saisis mon identifiant ou mail puis mon mot de passe.
 - Si j'ai oublié ceux-ci, je clique sur « récupérer mes informations de connexion »
- Je me connecte pour la 1^{ère} fois sur le PDA:**
- Attestation sur l'honneur par le représentant légal (conformité fiscale, choix RGPD, ...)
 - Copie de l'avis de situation au répertoire SIRENE de moins de 1 mois
 - Copie des statuts en vigueur datés et signés
 - Copie de la déclaration en Préfecture de la création de la structure
 - Lettre d'engagement signée avec Bpifrance

3 Je reçois signé l'Arrêté attributif de
subvention de la Région.
Je reçois et renvoie contrat d'entrée
Bpifrance. Je règle mon ticket d'entrée (6
450€HT).

4 Je procède à l'enclenchement de mon
paiement de 50% de l'acompte sur la
[plateforme d'aides régionales](#) (PDA).

- Arrêté attributif de subvention régional
- Contrat d'entrée Bpifrance

5 Je procède à la demande du paiement
du solde des 50% de la subvention sur
[plateforme d'aides régionales](#) (PDA).

- Factures des missions de conseil
- Synthèse des missions de conseil concernées (1 fiche par mission, cf. Slide suivante)
- Preuve du respect des obligations de communication : photo de la plaque de la Région Auvergne-Rhône-Alpes à l'entrée de l'entreprise subventionnée

VOS CONTACTS

Pauline BONHOMME

Responsable Régionale de l'Accompagnement

Pauline.bonhomme@bpifrance.fr

06 33 03 01 71

Claire MICHALET

Chargée de Mission Accélérateurs

Claire.michalet@bpifrance.fr

06 30 31 73 59

Clémentine QUATREVILLE

Chargée de mission Ambition PME

Clementine.quatreville@auvergnerhonealpes.fr

04 26 73 48 11

Ambition Région

Accélérer
ma transformation
en ETI

