

# accélérateur croissance de l'Est



Un accompagnement sur mesure pour les entreprises  
qui veulent grandir

## Révéler le potentiel de votre entreprise, la structurer en profondeur et atteindre une croissance pérenne

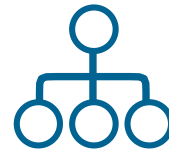
L'Accélérateur Croissance de l'Est est LE programme d'accompagnement de Bpifrance pour aider les entreprises de l'Est à mieux rebondir dans ce contexte inédit.

Au programme : 12 mois d'accompagnement intensif, collectif et individuel pour booster votre croissance.

Rejoignez la 1<sup>ère</sup> promotion de l'Accélérateur Croissance de l'Est et retrouvez les 3 piliers du programme phare de Bpifrance

- **Du conseil de qualité** : accédez à l'ensemble des modules de conseil opérés par un binôme d'experts : un.e responsable Conseil Bpifrance et un.e consultant.e indépendant.e habilité.e,
- **De la formation** : en physique et en digital, dispensée par SKEMA Business School et calibrée par Bpifrance Université pour coller au plus près de vos attentes,
- **Des temps forts** : pour jouer collectif, échanger entre pairs de la promotion ou au sein de la communauté des Accélérés.

# Les objectifs de l'Accélérateur Croissance de l'Est



**STRUCTURER**  
**votre organisation**  
et votre management



**CHALLENGER**  
**votre stratégie**  
et saisir les opportunités de  
développement



**ATTIRER**  
**les talents**  
et travailler votre marque  
employeur



**MUSCLER**  
**votre visibilité**  
et votre développement commercial

# L'Accélérateur

## En un clin d'oeil

# 30 ENTREPRISES DE LA RÉGION GRAND EST

sélectionnées pour  
leur potentiel de  
développement

et leur forte  
**AMBITION  
DE CROISSANCE**

### CONSEIL SUR MESURE

Bénéficiez d'un suivi  
individuel pour  
challenger votre  
organisation et votre  
business model via un  
parcours de conseil  
adapté à vos enjeux

### PARCOURS DE FORMATION

Tirez parti d'un programme  
sur-mesure, dispensé en  
présentiel et en digital, par  
Bpifrance Université et en  
partenariat avec SKEMA  
Business School

### ESPRIT DE PROMO & MISE EN RELATION

Intégrez un collectif  
d'entreprises pour échanger  
entre pairs tout au long du  
programme et profitez de  
connexions business avec  
tout l'écosystème Bpifrance

# 12 MOIS D'ACCOMPAGNEMENT INTENSIF

### ET APRÈS ?

L'aventure continue  
avec les communautés  
Les Accélérés, French  
Fab, French Tech, Coq  
Vert,...



**SUIVI  
PERSONNALISÉ**  
par des référent.e.s  
dédié.e.s à votre  
promotion

# Le programme

## En un clin d'oeil



### CONSEIL

#### 5 jours de diagnostic d'entrée rebond

réalisé en binôme par un.e Responsable Conseil Bpifrance et un.e consultant.e indépendant.e pour identifier les leviers de croissance prioritaires pour votre entreprise



#### 10 jours de modules complémentaires\*

définis en fonction de vos leviers de croissance ciblés

**ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL**



### FORMATION

#### 5 séminaires\*\* thématiques en présentiel avec SKEMA Business School

- Conférences interactives
- Tables rondes
- Ateliers « boîtes à outils »
- Etudes de cas



#### Un parcours de e-learning sur mesure

avec un accès dédié à votre Accélérateur et plus de 350 formations disponibles gratuitement et à tout moment sur <https://bpifrance-universite.fr>

**ACCOMPAGNEMENT COLLECTIF**



### MISE EN RELATION

#### Un réel esprit de promotion

- Échanges business entre pairs
- Points d'étapes réguliers
- Rendez-vous de promotion



#### Accès aux réseaux Bpifrance

Communauté des Accélérés / French Fab / French Tech / Coq Vert / Bpifrance Le Hub

\*Les frais de déplacement des consultants ne sont pas inclus

\*\* Le dirigeant a occasionnellement la possibilité d'être accompagné ou des membres de son Comité de Direction peuvent assister aux évènements et formations (sous réserve des conditions sanitaires)

# Votre calendrier

Sur 12 mois

## DIAGNOSTIC D'ENTRÉE REBOND (5 JOURS)

Positionnement de maturité, business model  
Canvas, leviers de croissance

## RÉALISATION DES MODULES COMPLÉMENTAIRES (10 JOURS)

- Des modules dédiés au programme :
  - Mon tableau de bord, pour mieux piloter
  - S'entourer en interne, pour mieux avancer
  - Bénéficier d'un regard externe, pour mieux décider
  - Structurer les projets porteurs (produits, commercial...)
- Des modules complémentaires généralistes :  
(Stratégie, Performance commerciale, Organisation...)

2021

2022

### Séminaire N°1

30 juin  
Stratégie et  
Business Model

### Séminaire N°2

6 octobre  
Marketing et  
développement  
commercial

### BIG 2021

7 octobre  
**Big**

### Séminaire N° 3

8 décembre  
Piloter son activité et  
financer son  
développement

### Séminaire N°4

17 mars  
Organiser,  
manager,  
déléguer

### Séminaire N°5

30 juin  
Attirer, recruter et  
fidéliser les talents

Soirée de lancement  
29 juin

Soirée de clôture  
30 juin

## MISE EN RELATION

**TOUT AU LONG DE VOTRE PROGRAMME, DEPUIS VOTRE SOIRÉE DE LANCEMENT À VOTRE SOIRÉE DE CLÔTURE, BÉNÉFICIEZ DE :**

- Points d'étapes réguliers avec votre chargé.e de mission Bpifrance
- Rencontres et partages d'expériences avec la communauté des Accélérés via Tribu
- Connexions business avec l'écosystème Bpifrance
- Accès privilégié aux offres Bpifrance

CONSEIL

FORMATION

# Focus Conseil

## Votre diagnostic d'entrée Rebond

### Pour démarrer : Un diagnostic global de l'entreprise au regard de votre stratégie de développement

#### Objectifs

Identifier vos enjeux de croissance et vous proposer les outils d'accompagnement les plus adaptés à vos besoins

#### Process

Réalisation d'un diagnostic d'entrée Rebond de 5 jours sur 5 axes fondamentaux (Marché & Stratégie, RH & Management, Opérations et fonctions support, Commercial et marketing, Finances), exécuté par un binôme d'experts (Responsable Conseil Bpifrance et un.e consultant.e indépendant.e)

#### Complément

Suivi par 10 jours de conseil complémentaire selon les leviers de croissance ciblés

- Piloter ma performance
- Définir ma stratégie

- Développer mon activité
- Savoir m'entourer

Modules de 5 jours

- Supply
- Cash BFR
- Stratégie
- Organisation, Management & RH
- Transformation digitale
- Industrie du futur
- Systèmes d'information

- Cybersécurité
- International
- Performance commerciale
- Relation Grands Comptes
- Transmission/Gouvernance
- Croissance externe

Modules de 10 jours

# Focus Formation

## Les détails de votre parcours



## Le parcours de formation est construit en coordination avec Bpifrance Université et SKEMA Business School



Les séminaires se dérouleront au **Domaine de l'Asnée à Nancy**.

Ils se composent d'une **plénière animée par un/ plusieurs expert.s** disposant d'une double compétence : expertise et pédagogie ; et **d'ateliers en sous-groupes**.

Vos 5 séminaires de formation d'une journée :

- 1. Identifier les axes de croissance de son entreprise** et tirer parti de ces leviers pour enrichir ses compétences stratégiques (construction d'un choix de valeur, business modeling, Value Proposition Canvas). Experts : Roberto Abramovich et Peter Spier.
- 2. Bâtir le plan marketing** à partir de la proposition de valeur et des cibles identifiées lors du premier module (concepts et outils marketing, orientation client durable, approche Grands Comptes/ KAM, développement stratégie commerciale). Experts : Thierry Fabiani et Camille Faure.
- 3. Piloter la performance** à partir de grands indicateurs (CAF, trésorerie, investissements), **anticiper les besoins de financement**, comprendre les besoins de financement du haut et bas de bilan, construire un tableau de bord pour faciliter la visualisation de ses besoins. Experts : Jérôme Laurra et Franck Arnold.
- 4. Améliorer son leadership et comprendre comment utiliser l'intelligence émotionnelle et collective** pour motiver ses équipes et augmenter sa productivité et sa compétitivité. Experts : Philippe Hellegouarc'h et Pauline Fatien.
- 5. Comprendre les outils numériques permettant de cibler et d'attirer les talents**, réussir ses recrutements (processus de sélection et adaptation), fidéliser ses talents et réduire le taux de rotation. Experts : Adeline Revol et Alexandra Bally.

Et aussi, retrouvez votre espace digital dédié pour approfondir vos séminaires et embarquez toutes vos équipes avec plus de 350 modules de e-learning accessibles à tout moment sur <https://www.bpifrance-universite.fr/>



# Focus Mise en réseau

**Une promotion, des communautés, grandissez avec vos pairs et élargissez votre réseau !**

LES ACCÉLÉRÉS

## Échangez et rencontrez vos pairs lors de vos Rendez-vous de promotion

- À différentes étapes de votre parcours, **renforcez les liens avec votre promotion et s'entraider** dans une atmosphère bienveillante et constructive
- **Des temps forts sont organisés** tout au long de l'année
- **Intégrez la communauté des Accélérés** (les 1 800 plus belles PME et ETI accompagnées par Bpifrance) pour développer un réseau solide d'entrepreneurs ambitieux, aux profils sélectionnés

VTE

## Détectez vos meilleurs talents et partagez vos retours d'expériences

Vous souhaitez détecter et attirer les meilleurs talents parmi les jeunes diplômé(e)s ?

Bpifrance vous épaula avec la **plateforme de Volontariat Territorial en Entreprise (VTE)** qui vous permet de recruter et de gagner en attractivité. Rendez-vous sur la plateforme : [www.vte-france.fr](http://www.vte-france.fr)

tribu

## Boostez vos mises en relation

Vous souhaitez faire partie du premier réseau social d'entrepreneurs ?

Rejoignez Tribu pour **booster vos mises en relation** et profiter de l'écosystème Bpifrance toute l'année. Inscription auprès de votre interlocuteur privilégié Bpifrance



# VOTRE ÉQUIPE BPIFRANCE PENDANT LE PROGRAMME



## VOTRE CHARGÉE DE MISSION ACCÉLÉRATEUR

est votre interlocuteur privilégié. Il/elle assure votre suivi individuel personnel et collectif tout au long du programme et est dédiée à l'animation et la coordination de votre promotion



## VOTRE RESPONSABLE CONSEIL

s'assure du bon déroulement de la mission de conseil et forme un binôme de travail avec l'un des consultants indépendants du vivier Bpifrance pour chacun des modules de conseil que vous choisirez

**VOUS**  
#Les Accélérés



## VOTRE COMMUNAUTÉ LES ACCÉLÉRÉS

pour échanger et rencontrer vos pairs d'autres promotions



## VOTRE CHARGÉE DE MISSION UNIVERSITÉ

vous accompagne tout au long des séminaires pour faire le lien avec votre grande école et coller au plus proche de vos besoins

## VOTRE PARRAIN DE PROMOTION

est une personnalité sélectionnée pour vous inspirer, éventuellement ouvrir son carnet d'adresses et partager ses retours d'expérience lors des différents temps forts du programme

# Votre parrain de promotion



## Thierry Sublon

Co-gérant d'ESTELEC Industrie  
Accéléré de la promotion PME 5

“ Il y a 2 ans j'ai intégré un accélérateur Bpifrance. C'était la meilleure décision que j'ai prise depuis très longtemps, je me suis nourri de cette expérience et j'ai capitalisé sur tous les outils que j'ai pu acquérir. J'ai partagé mes idées, mes joies, mes doutes avec d'autres patrons de PME/PMI, j'ai eu accès à des formations de qualité, des interventions de personnes inspirantes, un accès très privilégié à tous les services Bpifrance pour accompagner la croissance de mes entreprises, un réseau des « accélérés » de plus de 1 800 entreprises en France, et bien plus encore. Être dans un accélérateur de Bpifrance a été une chance pour mon entreprise et pour moi. ”

### Son rôle

- Accueillir votre promotion lors de la soirée de lancement de l'Accélérateur
- Partager son retour d'expérience sur l'Accélérateur et être disponible si vous avez des questions, besoin de conseils...

### Son entreprise

ESTELEC Industrie concentre plus de 30 ans d'expertise au service de la **conception et fabrication de produits électroniques** dans les secteurs d'activités professionnels (industriel, médical, ferroviaire, objets connectés...). En travaillant en agilité avec tout un écosystème d'experts, ESTELEC Industrie met de l'innovation dans vos produits pour construire le monde demain.

« Nous fabriquons pour nos clients des ensembles, sous-ensembles, cartes et câbles électroniques de très haute technologie, en leur apportant notre expertise industrielle. Nous défendons une **fabrication française**, respectueuse des femmes et des hommes qui lui sont indispensables, respectueuse de l'environnement qu'elle impacte, créatrice d'écosystèmes vertueux et de partenariats forts. »

# À qui s'adresse ce programme ?

Vous dirigez une entreprise située dans la région Grand Est :

- Réalisant **un chiffre d'affaires compris entre 2 et 6 M €** (pour une entreprise industrielle)
- Réalisant **un chiffre d'affaires compris entre 2 et 10M €** (pour une entreprise de tout autre secteur)
- Ayant **au moins 3 ans d'existence**
- Comptant **un effectif de 10 personnes** minimum

Vous avez la main sur les orientations stratégiques et les décisions d'investissement de l'entreprise ?

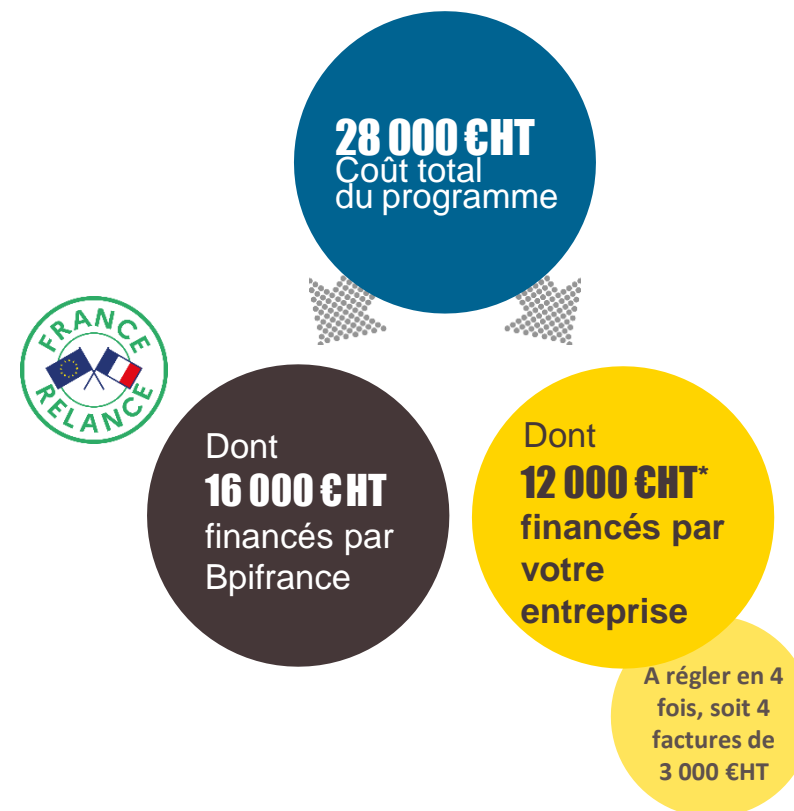
Vous êtes motivé.e, doté.e d'ambition pour votre entreprise, prêt.e à challenger et à être challengé.e ?

Intégrez dès à présent le programme !

**Vous ne rentrez pas dans ces critères mais vous souhaitez quand même intégrer un Accélérateur ?**

**N'hésitez pas à nous contacter**, nous vous proposerons le programme qui vous correspond !

## Le tarif



\*8 000€ HT pour les entreprises en QPV

# accélérateur croissance de l'Est



Un accompagnement sur mesure pour les entreprises  
qui veulent grandir

Pour tout renseignement, prenez contact avec :

**Charlotte GOURLAOUEN**

Responsable Régionale de l'Accompagnement Grand Est – Alsace/Lorraine  
Mob. : +33 (0) 7 89 07 91 97  
[charlotte.gourlaouen@bpifrance.fr](mailto:charlotte.gourlaouen@bpifrance.fr)

**Delphine MURE**

Chargée de Mission Accélérateur Croissance de l'Est  
Mob. : +33 (0)7 88 45 21 66  
[Delphine.mure@bpifrance.fr](mailto:Delphine.mure@bpifrance.fr)

**Nicolas ALLARD**

Chargé d'Affaires Accompagnement Grand Est – Champagne-Ardenne  
Mob. : +33 (0) 6 08 60 73 76  
[nicolas.allard@bpifrance.fr](mailto:nicolas.allard@bpifrance.fr)