

ASSURANCE PROSPECTION ACCOMPAGNEMENT

VOUS ACCOMPAGNER POUR STRUCTURER VOTRE STRATEGIE A L'EXPORT, CHOISIR UNE ZONE DE PROSPECTION ET PRÉPARER VOS PREMIÈRES DÉMARCHES À L'INTERNATIONAL VOUS APPORTER UN SOUTIEN EN TRÉSORERIE

DÉPENSES ELIGIBLES

- Frais de déplacement salariés et/ou du représentant légal de l'entreprise
- Frais de séjour de salariés et/ou du représentant légal de l'entreprise (hôtel, restauration, déplacement de proximité et autres frais éventuels). Forfait de 200€ par jour et par personne.
- Formation linguistique pour les langues des pays visés et formation en anglais ;
- Frais d'inscription et de participation à des manifestations commerciales dont salons « phygitaux » et digitaux, à une mission collective d'entreprise...
- Etude(s) de marché
- Traduction des documentations commerciales et du site internet dans les langues des pays visés et en anglais ;
- Prestation d'accompagnement obligatoire réalisée par un prestataire préalablement agréé par Bpifrance Assurance Export.

En savoir plus :

assurance-prospection-accompagnement.bpifrance.fr

Dépôt en ligne

TPE – PME

**Primo exportatrices
(CA export < 1M€)**

Part française ≥ 20 %

Hors négoce international

Budget garanti

**De 10 000 €
à 40 000 €**

Montant de l'avance

**65% du budget
garanti**

**1^{er} versement de
50%**

**à la signature du
contrat**

Tous pays

Sauf exclusion au titre de la
Politique Financement Export
(PFE) et pays sous sanction

Prospection :

24 mois

Franchise :

24 mois

Remboursement :

36 mois

minimum de 30% de l'avance
puis selon CA réalisé sur la zone
choisie

