

MISSIONS D'IMMERSION HYDROGÈNE 2023 -2024 PAYS-BAS & ALLEMAGNE

**Au choix :
1 ou 2 pays**

DECEMBRE 2023 À OCTOBRE 2024

**Un programme
d'immersion afin
de découvrir et
de comprendre
les marchés
européens de
l'hydrogène**

**2 pays, 1 filière
d'avenir
commune vers
la transition
énergétique**



VOUS ÊTES

Une startup, scale-up ou PME⁽¹⁾ voire ETI, innovante française du secteur de l'hydrogène

VOUS VOULEZ

- Évaluer vos chances de développement
- Valider votre stratégie
- Accroître votre visibilité et initier des courants d'affaires sur le marché européen

⁽¹⁾ Selon la définition européenne

• BOOTCAMP

pour préparer votre entrée sur les marchés néerlandais et allemand

• PARCOURS D'IMMERSION

pour présenter vos solutions innovantes et compétitives aux leaders, aux industriels et aux investisseurs allemands et néerlandais du secteur de l'hydrogène

Bpifrance lance en décembre 2023 une 3^e édition des missions Hydrogène, opérées avec Business France

En participant à ces événements, vous atteindrez deux objectifs essentiels :

▶ VOUS PRÉPARER AUX SPÉCIFICITÉS DU MARCHÉ DE L'HYDROGÈNE : BOOTCAMP

- Bénéficier de **coachings collectifs** en amont et d'un **panorama de l'écosystème** des marchés néerlandais et allemand de l'hydrogène
- Bénéficier d'un **coaching individuel** avec des professionnels qualifiés pour mieux préparer votre immersion

▶ ACCROÎTRE VOTRE VISIBILITÉ ET INITIER DES COURANTS D'AFFAIRES

- **Rencontrer des clients, partenaires potentiels et entités néerlandaises et/ou allemandes** avec le soutien des équipes de Business France ⁽¹⁾
- **Visites de sites et projets en cours** et échanges avec des décideurs locaux
- **Agrandir votre réseau**

CONTEXTE DE LA MISSION

▶ PAYS-BAS : « HYDROGEN VALLEY » DE L'EUROPE

- Un écosystème d'hydrogène vert entièrement développé, de sa production à son transport jusqu'à son utilisation dans l'industrie, pour la mobilité et le secteur de la construction

▶ ALLEMAGNE : MARCHÉ COMPÉTITIF ET STRUCTURÉ DE L'HYDROGÈNE ET PARTENAIRE EUROPÉEN MAJEUR

- Opportunités de développement commercial
- Axe de collaboration transfrontalière au niveau européen

▶ DES STRATÉGIES ALLEMANDES ET NÉERLANDAISES SANS PRÉCÉDENT

- 9 milliards d'euros investis par l'Etat pour le développement de l'hydrogène en Allemagne d'ici 2025, dont 700 millions d'euros pour la R&D
- 405 projets en cours subventionnés par l'Etat allemand
- Création de 25 000 emplois (à horizon 2030) et 41 000 (2050) dans de nouveaux domaines tels que la maintenance ou l'exploitation aux Pays-Bas

⁽¹⁾ Des rendez-vous ne peuvent être garantis et dépendront des objectifs des donneurs d'ordre

LE PROGRAMME

CANDIDATEZ À LA MISSION HYDROGÈNE

Date limite de dépôt des candidatures :

Le 23 février 2024

PHASE DE PRÉPARATION : BOOTCAMP POUR LES DEUX DESTINATIONS

BOOTCAMP le 22 mars 2024 (date prévisionnelle) dans les locaux de Bpifrance, Paris

- **Découvrir** la thématique à l'aide d'un témoignage d'une entreprise française travaillant dans le domaine de l'énergie et de l'industrie en Allemagne ou aux Pays-Bas
- **Comprendre** les écosystèmes de l'hydrogène allemand et néerlandais, leurs enjeux et leurs opportunités, et les stratégies des deux pays
- **Identifier** les problématiques de propriété intellectuelle et être accompagné par des experts sur ces questions
- **Sensibiliser** les entreprises aux spécificités culturelles et à la pratique des affaires en Allemagne et aux Pays-Bas
- **Pitcher** devant un public d'experts commerciaux en vue d'une séquence de retours/commentaires

PHASE D'IMMERSION POUR CHAQUE PAYS

Modules collectifs

- **Visite des salons** World Hydrogen Summit (13 au 15 mai) aux Pays-Bas et Hydrogen Technology Expo Europe (23 et 24 octobre) en Allemagne
- **Visite de sites** stratégiques dans la région d'Hambourg en Allemagne (projets Westküste 100 ou Norddeutsches Reallabor) et aux Pays-Bas dans la région de Rotterdam
- **Nouer des relations d'affaires** à travers des séquences de rencontres avec des prospects locaux intéressés

Modules individuels

- **Revue du pitch** avec Business France
- **Session de rencontres B2B personnalisées** avec les entreprises intéressées



COMMENT PARTICIPER ?

DATE LIMITE DE CANDIDATURE

23 février 2024

JE M'INSCRIS DÈS MAINTENANT ICI

- Téléchargez le dossier d'inscription sur Bpifrance.fr
- Déposez votre candidature complète en ligne sur [la plateforme](#) avant le 23 février (voir le règlement et le guide du déposant)
- Vous recevrez un email accusant réception de votre dossier
- Une candidature sera considérée complète une fois tous les documents nécessaires fournis.

SÉLECTION DE VOTRE DOSSIER PAR UN JURY INDÉPENDANT

- Votre dossier sera soumis à un jury de sélection qui procédera à l'évaluation de votre candidature sur la base des documents fournis
- Les principaux éléments d'évaluation sont définis dans la grille d'évaluation (à consulter sur www.bpifrance.fr)

NOTRE OFFRE :

ALLEMAGNE⁽¹⁾

5 400€ HT
soit 6 480€ TTC

PAYS-BAS⁽¹⁾

4700€ HT
soit 5640€ TTC

**+ 375€ HT pour
un second
participant**

**LES
2 PAYS⁽¹⁾**

9300€ HT
soit 11 160 € TTC

Les tarifs par entreprise pour un participant sont obtenus grâce à la prise en charge par Bpifrance d'une partie du coût de la prestation à hauteur de 5 000 €HT par entreprise participante, dans l'hypothèse d'une délégation de 6 entreprises participantes par mission.

La prise en charge par Bpifrance constitue, pour les entreprises participantes, une aide d'État relevant du règlement n°1407/2013 de la Commission européenne du 18 décembre 2013 concernant l'application des articles 107 et 108 du Traité sur le fonctionnement de l'Union Européenne aux aides de minimis, publié au Journal Officiel de l'Union Européenne (JOUE), L352/1, le 24 décembre 2013.

Pour participer à la mission, l'entreprise doit être éligible à une aide de minimis et respecter les conditions du règlement n°1407/2013 susvisé.

(1) Tarif hors transport individuel, hébergement personnel, interprètes, frais de bouche (à l'exception des événements ponctuels compris dans le programme).

Bpifrance

Bpifrance finance les entreprises – à chaque étape de leur développement – en crédit, en garantie et en fonds propres. Bpifrance les accompagne dans leurs projets d'innovation et à l'international. Bpifrance assure aussi leur activité export à travers une large gamme de produits. Conseil, université, mise en réseau et programme d'accélération à destination des startups, des PME et des ETI font également partie de l'offre proposée aux entrepreneurs. Grâce à Bpifrance et ses 50 implantations régionales, les entrepreneurs bénéficient d'un interlocuteur proche, unique et efficace pour les accompagner à faire face à leurs défis.

Plus d'information sur : www.Bpifrance.fr

Pensez également à l'Assurance Prospection ou l'Assurance Prospection Accompagnement, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.*



*Depuis le 1^{er} janvier 2017, Bpifrance Assurance Export assure au nom et pour le compte de l'État l'activité export des entreprises.

Mission opérée avec

Business France

Business France est l'agence nationale au service de l'internationalisation de l'économie française. Elle est chargée du développement international des entreprises et de leurs exportations, ainsi que de la prospection et de l'accueil des investissements internationaux en France. Elle promeut l'attractivité et l'image économique de la France, de ses entreprises et de ses territoires. Elle gère et développe le V.I.E (Volontariat International en Entreprise). Business France dispose de 1 500 collaborateurs situés en France et dans 55 pays. Elle s'appuie sur un réseau de partenaires.

Plus d'information sur : <https://www.businessfrance.fr/>



ASSURANCE PROSPECTION

Bpifrance l'Assurance Prospection pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. Contactez Bpifrance dans votre région via www.bpifrance.fr. Depuis le 1^{er} janvier 2017, Assurance Export assure au nom et pour le compte de l'État l'activité export des entreprises

Plus d'information et démarches du dépôt de candidature :

[Assurance prospection \(bpifrance.fr\)](http://Assurance%20prospection%20(bpifrance.fr))

POUR TOUTE INFORMATION COMPLÉMENTAIRE, CONTACTEZ :

Ursula MADJO

Pôle Immersion Internationale Innovation

Direction Développement Export, **Bpifrance**

Lursula.madjo@bpifrance.fr

**DATE LIMITE DE
CANDIDATURE**

**23 février
2024**

dans la limite des
places disponibles

Bpifrance

27-31, avenue du Général Leclerc - 94710 Maisons-Alfort

Tél. : +33 (1) 41 79 80 00 – Fax : + 33(1) 41 79 80 01

www.bpifrance.fr

