



Baromètre Private Equity Edition 2023

Support de présentation de l'atelier Big : «L'accès au capital-investissement pour les particuliers – Ecouter la voix du client », 05/10/2023







Echantillon de **1000 Français** de 18 ans et plus, faisant partie des **catégories** socioprofessionnelles supérieures (CSP+).

L'échantillon a été constitué selon la méthode des quotas, au regard des critères de sexe, âge, CSP et région. Les résultats ont été pondérés par ces mêmes critères.

Un contexte macro-économique défavorable...

46%

PENSENT QUE LE CONTEXTE ÉCONOMIQUE VA SE DÉGRADER DANS LES 12 PROCHAINS MOIS

Pour autant, personnes interrogées...

46%

ONT LE SENTIMENT QUE LEUR SITUATION FINANCIÈRE LEUR PERMET D'INVESTIR DANS DES PLACEMENTS FINANCIERS

41% 4+8

ONT L'INTENTION DE SOUSCRIRE UN PRODUIT DE PLACEMENT FINANCIER AU **COURS DES 12 PROCHAINS MOIS**



Le contexte – verbatims

Un contexte ambivalent qui reste vu comme porteur d'opportunités



Crise en chinois, ça veut aussi dire opportunité... On ne vit d'ailleurs que dans un monde en crise maintenant



Personnellement, je ne suis pas impacté par la situation, mon niveau de vie n'a pas changé. D'ailleurs j'ai fait un super coup en revendant mes actions Tesla. Comme quoi...

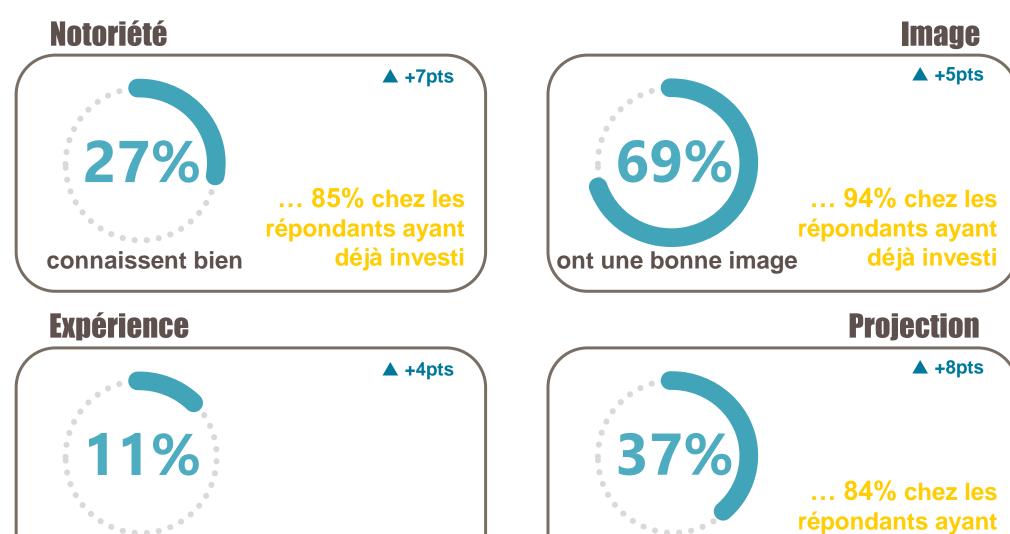


C'est au creux de la vague que c'est le meilleur moment d'acheter et depuis le Covid on vit des crises tous les 3 mois, donc il faut continuer de vivre

Rappel : La cible rencontrée est un échantillon recruté à dessein. Les participants sont certes ouverts à l'investissement financier, mais encore relativement néophytes en la matière



Les chiffres clés du capital investissement



ont déjà investi

sont prêts à (ré)investir

déjà investi



Les chiffres clés du capital investissement - verbatims

Pour les néophytes, après la découverte de ce que recouvre le capital-investissement, un imaginaire plutôt positif



est parti-prenante du projet des entreprises, c'est concret et ça change des grosses boîtes du CAC40



Le réel, la vraie économie, celle qui crée des emplois, pas de la finance déconnectée. On pourra donc mieux juger



C'était une belle expérience de recevoir les comptes-rendus, sur la vie du fonds. Les professionnels investissent dans les sociétés de demain, on reçoit toute une information détaillée sur la vie du fonds et de ces sociétés, j'ai trouvé ça intéressant, assez proche de la réalité. Ce sont des sociétés à taille humaine.



Ça apporte un peu de fraîcheur par rapport aux autres produits, j'ai bien envie d'en savoir plus

Rappel : La cible rencontrée est un échantillon recruté à dessein. Les participants sont certes ouverts à l'investissement financier, mais encore relativement néophytes en la matière

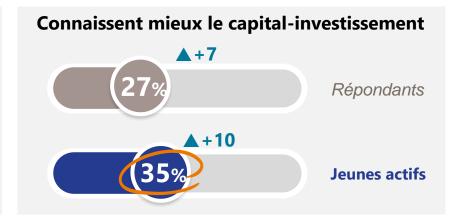


L'émergence d'une nouvelle cible Les jeunes actifs : 30 à 39 ans

25% DES RÉPONDANTS (Base: 251)



Ont davantage l'intention de souscrire un placement financier au cours des 12 prochains mois







Supérieur au CAC40 c'est intéressant, c'est un argument à mettre en avant le rendement évidemment pour me parler de capital-investissement

Répondants: 41%

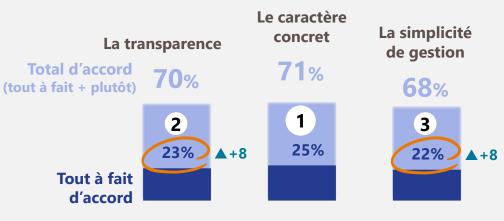


J'essaie de me renseigner et de découvrir par moi-même, un peu ce que j'ai fait avec les actions



L'émergence d'une nouvelle cible Les jeunes actifs : 30 à 39 ans







Leur donne davantage envie d'en savoir plus

73%

27% ▲+9 Tout à fait

Répondants: : 69% / 19%

Correspond de plus en plus à leurs attentes

59% **11

18% Tout à fait

Répondants: : 54% / 12%



Je pense que j'hésite moins que mes aînés à toucher un peu à tout et tester de nouveaux produits. L'assurance vie et l'immo locatif ça devient moins intéressant. Il faut se diversifier







Les particuliers interrogés en attente ...

... d'un ticket d'entrée accessible

300€



Je suis ouvert à la nouveauté, mais je ne vais pas mettre 10 000€ dans un seul placement

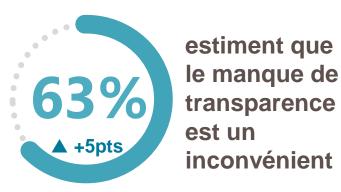
... d'une durée de placement courte





On parle de 10 mais c'est trop long, il faut proposer d'autres horizons plus courts, surtout quand on débute. L'idée c'est d'y aller progressivement

... de plus de transparence



Avoir une information neutre et claire car les fonds vont vouloir vendre les entreprises qu'ils ont choisis. Il faut que je sois en mesure de me faire mon idée par moi-même





Une demande de transparence et un besoin d'en savoir plus avant de franchir le pas...

...Notre réponse à ce besoin clef de pédagogie, adressé par la nouvelle plateforme







